



Wir entwickeln mehr als Sie erwarten!

UNTERNEHMEN

Die L.B. Bohle Maschinen und Verfahren GmbH ist ein weltweit agierender Maschinen- und Anlagenbauer für die Pharmaindustrie. Unter dem Dach einer Familienstiftung agieren wir als eigenständiges und kerngesundes Unternehmen. Mit mehr als 55 Patenten und Gebrauchsmustern sind wir technologieführend am Markt. Unser Jahresumsatz liegt zwischen 60 und 65 Mio. € – Tendenz steigend.

Der Hauptsitz unseres Technologieunternehmens liegt in 59320 Ennigerloh im nördlichen Münsterland zwischen Münster, Bielefeld und Dortmund.

In Deutschland beschäftigen wir ca. 300 Mitarbeiter. Wir fertigen ausschließlich „Made in Germany“ und investieren überproportional in den Bereich Forschung und Entwicklung sowie in die Mitarbeiterqualifizierung. Unsere Maschinen und Prozesse sichern unseren Kunden die hohe Qualität und Zuverlässigkeit der hergestellten Produkte.

Bei einem Exportanteil von 80 % werden wir in mehr als 40 Ländern weltweit durch eigene Niederlassungen und Vertreter repräsentiert.

UNSER TEAM SUCHT VERSTÄRKUNG

Mitarbeiter für den Vertriebsinnendienst (m/w/d) für Maschinen und Anlagen der Pharmaindustrie

UNSER ANGEBOT

- Überdurchschnittliche Bezahlung, Weihnachts- und Urlaubsgeld sowie eine am Unternehmenserfolg gekoppelte Bonuszahlung
- Unbefristeter Arbeitsvertrag sowie eine umfangreiche Einarbeitung
- Ein von gegenseitigem Respekt und Zusammenhalt geprägtes Arbeitsklima in einem erfolgreichen Familienunternehmen
- Ausgewogene Work-Life-Balance und 30 Tage Urlaub
- Betriebliche Altersvorsorge
- Jobrad®
- Mitarbeiterkantine

IHRE AUFGABEN

- Selbstständige Erstellung von Angeboten für das gesamte Produktprogramm inkl. Preiskalkulation
- Bearbeitung und Ausarbeitung der Maschine bzw. des Prozesses anhand der technischen Spezifikationen unserer Kunden
- Technische Kundenberatung und -betreuung
- Koordination von Anfragen und Erstellung entsprechender technischer Informationen
- Unterstützung des Vertriebsleiters, der Gebietsverkaufsleiter, der Niederlassungen und des internationalen Vertreternetzes

DAS BRINGEN SIE MIT

- Sie sind teamfähig, verantwortungsbewusst und arbeiten sich schnell und sicher in neue Themengebiete ein
- Erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung mit technischem Hintergrund
- Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst
- Kundenorientierte, strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- Fundierte EDV-Kenntnisse und sicherer Umgang mit ERP-Systemen (proALPHA wünschenswert)
- Kommunikationsstärke und Dienstleistungsorientierung
- Sprachkenntnis in Englisch (Wort und Schrift), weitere Fremdsprachenkenntnisse von Vorteil

Sie möchten etwas bewegen, Ihre Ideen einbringen und gemeinsam mit uns zum Erfolg gelangen? Dann entscheiden Sie sich zur Mitarbeit in unserem erfolgreichen und wachsenden Unternehmen.

Eine zeitlich begrenzte Personalüberlassung ist nicht gewünscht.

Ihren Lebenslauf senden Sie bitte mit Angabe Ihres möglichen Eintrittsdatums und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an [Herrn Burkhard Schmidt – kariere@lbbohle.de](mailto:kariere@lbbohle.de)